# Atelier : Cordonner un partenariat national: Rôle du coordinateur et compétences utiles de coordination

filiz bikmen

Atelier pour les membres de Filles, Pas Epouses: Renforcement de la collaboration nationale pour mettre fin au mariage des enfants

Istanbul, 11 – 13 Février 2013



## Programme de l'atelier

- Introductions
- Discussion sur le leader communicateur et animateur (LCA)
- 4 aspects:

The Global Partnership to End Child Marriage

- Développer une vision commune
- Mettre en place des plans d'action
- Qui impliquer, comment décider?
- Aider à trouver un terrain d'entente
- Réflexions et conclusions

# Le « leader communicateur et animateur », qu'est-ce que c'est?

Définitions

Expériences

Réflexions

Questions





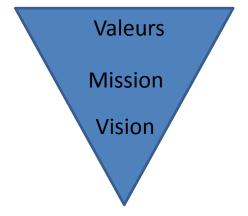
# Comment développe t-on une vision commune?





## Développer une vision commune

	Définition	Exemple: Filles, Pas Epouses
Valeurs	Conviction par rapport a ce qui a de la valeur, est important ou souhaitable et qui sont reflétées dans les comportements individuels ou organisationnels	Rendre leur voix aux filles qui risque d'être mariée de manière précoce, de défendre leurs droit a l' éducation et a la sante, et de leurs donner l'opportunité d'atteindre leurs potentiels





## Partager votre vision

Expliquer le problème (moral/éthique)

Ethos (philosophie) **Authenticite** 

r avec empathie (émotionnel)

Pathos (passion)

Logos (raison) Exposer votre raisonnement (logique)



# 1e ACTIVITÉ

#### Développer et partager votre vision





#### **Une vision qui suscite l'inspiration:**

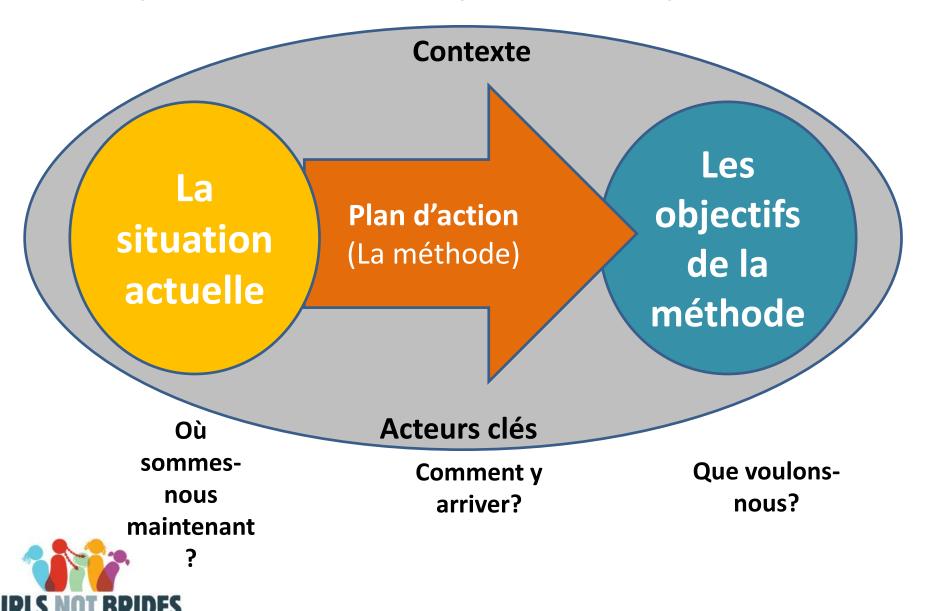
- •Reflète une performance de haut niveau
- Décrit un attribut unique
- •Représente de futures réussites
- •Renvoie à une image
- Présente un thème unifiant
- •Fait appel à des valeurs communes
- Addresse des problèmes communs



# Comment mettre en place des plans d'action?



## Un plan d'action: qu'est-ce que c'est?



The Global Partnership to End Child Marriage

# Comment décider de qui doit être impliquer?



## Qui impliquer, comment décider?

1e étape: Quelle est la décision à prendre? 2e étape: Qui sont les acteurs clés à prendre en compte?

- •Qui sera affecté par la décision?
- Quelles voix / personnes sont rarement entendues?
- •Qui est le point de contact?
- •Qui est en mesure de mettre la décision en œuvre?
- •Qui est en mesure d'empêcher la mise en œuvre?
- •Qui a l'information ou l'expertise nécessaire?
- •Qui a de l'influence informelle, sans autorité?
- •Qui est responsable de la décision finale?



#### 3e étape: Quel degré d'implication des acteurs clés?

# Degré d'appropriation

#### Degré d'appropriation

- •Quels avantages pour eux?
- •Quel degré d'adhésion?
- •Temps disponible?
- •Importance de la décision?
- •Information requise?
- •Capacité?
- •Renforcer le travail d'équipe?



#### Degré d'implication

- Quel niveau d'implication?
- Porquoi? (Rationale)



# 2e ACTIVITÉ

# Analyse des parties prenantes et prise de décision

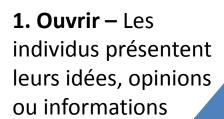




# Comment trouver un terrain d'entente?



## Trouver un terrain d'entente



3. Fermer – Les projets se précisent et les membres se mettent d'accord sur les étapes suivantes

**Ouvrir** 

Réduire

**Fermer** 

**2. Réduire-** Organiser les informations pour mieux les comprendre ou les évaluer



# 3e ACTIVITÉ

#### Trouver un terrain d'entente





## Planifier des réunions efficaces

Objectifs	Quelle est la raison de cette réunion? Est-elle orientée sur des actions ou sur des informations?	
Déclaration de résultats souhaites	Produits (liste, plan, décision, accord) vs nouvelles informations (conscience, compréhension commune). Les résultats sont: brèves déclarations écrites, spécifiques et mesurables, du point de vue du participation).	
Analyse des parties prenantes  Qui doit participer a la réunion, et quel est l'intérêt réunion pour eux?		
Implication dans la prise de decision	Sélectionner la méthode de décision la plus appropriée est un choix, décidé par la personne responsable du résultat de la réunion.	
Roles	Facilitateur Leader Membre du groupe Rapporteur	



#### Le Programme 'Sandwich'

#### Pour commencer:

- Bienvenue
- Raison (action ou info?)
- Méthode(s) de prise de décision
- Passer en revue+/- la dernière réunion
- Réflexions
- Introductions

- Résultats désirés
- Rôles
- Suivi des dernières réunions
- Contexte
- Programme
- Règles de base
- Activité(s) pour briser la glace

Quoi (contenu)	Comment (processus)	Qui (rôles)	Quand (date)
	Outils pour ouvrire, réduire, fermer		

#### Pour finir:

Prochaines étapes

 Passer en revue les tâches assignées

- Passer en revue les étapes qui ont été accomplies
- Attribuer la planification de la prochaine réunion à quelqu'un
- Planifier ou confirmer la date de la prochaine réunion
- Evaluer la réunion (+/-)



# **ACTIVITÉ 4**

### Se préparer pour une réunion



